

COMMUNIQUÉ DE PRESSE

Saint-Denis et Almelo, le 23 Juin 2020,

ARKANCE – FILIALE DU GROUPE MONNOYEUR ANNONCE L'ACQUISITION D'ITANNEX

Le 12 Juin 2020, ARKANCE a fait l'acquisition d'Itannex, un acteur majeur de la digitalisation du secteur de la construction aux Pays-Bas. Le Groupe complète ainsi son portefeuille de solutions et renforce sa position de leader dans la distribution des technologies CAO et BIM en Europe.

Cette acquisition s'inscrit dans la stratégie du GROUPE MONNOYEUR de mettre en place un réseau de distribution européen de premier plan pour accompagner ses clients - entrepreneurs du bâtiment et du terrassement, bureaux d'études, gestionnaire d'infrastructures, exploitants de mines et de carrières – dans leur parcours de numérisation.

"Il y a trois semaines, je commentais notre acquisition de CAD-STUDIO en Europe centrale en soulignant la satisfaction du Groupe quant au développement de nos activités dans le domaine des logiciels ; notre investissement dans Itannex est une preuve supplémentaire de notre ambition de faire d'ARKANCE un acteur européen clé dans la transition numérique de nos industries, avec des positions de leader dans les territoires où le groupe est présent" déclare Philippe MONNOYEUR, PDG du GROUPE MONNOYEUR.

Historiquement lié au secteur de la construction par ses activités de concessionnaires CATERPILLAR en Europe, le GROUPE MONNOYEUR a su percevoir très tôt l'impact majeur que la digitalisation aurait sur ses clients à long terme.

En intégrant Itannex, ARKANCE renforce son expertise aux Pays-Bas, où le Groupe avait déjà fait l'acquisition de deux acteurs majeurs au cours des 6 derniers mois : GREENOCK et CAD-ACCENT. Après une période de transition, toutes ces équipes opéreront sous la même bannière, celle d'ARKANCE SYSTEMS, la division du Groupe ARKANCE dédiée à la mise en œuvre de solutions CAO, FAO, PD&M et BIM.

"Nous sommes très heureux d'accueillir l'équipe d'Itannex au sein de notre famille. Ils vont renforcer notre groupe au profit de l'ensemble de nos clients européens grâce à leur savoir-faire développé sur un marché globalement plus mature que le reste du continent en termes d'adoption du BIM. Le Benelux, et plus particulièrement les Pays-Bas, devient une place forte de notre stratégie, où nous sommes désormais le leader du marché", commente Benjamin VAN DAELE, COO d'ARKANCE SYSTEMS.

"Dès les premiers échanges avec la direction d'ARKANCE, nous avons perçu un alignement d'idées et une volonté commune d'offrir une expérience client optimale. Chez ARKANCE comme chez Itannex, la clef de voute de notre proposition de valeur repose sur l'expertise de nos équipes. La croissance dynamique d'ARKANCE, notamment aux Pays-Bas, nous a convaincus qu'en rejoignant le groupe, nous offrons à notre équipe la perspective de créer encore plus de valeur pour nos partenaires", déclare Wim BREMMER, PDG d'Itannex.

À propos ITANNEX

Itannex est un fournisseur de solutions CAO et BIM aux Pays-Bas depuis plus de 24 ans et un acteur clef de la transition digitale du secteur de la construction. Les solutions proposées par Itannex couvrent les domaines de l'architecture, du MEP, de la visualisation et de l'animation ou encore de la gestion de données documentaires. Itannex propose à ses clients un panel complet de services, allant du consulting au développement de logiciels sur mesure, en passant par l'accompagnement et les formations par des experts-métiers. Itannex, est un revendeur AUTODESK® GOLD et un leader dans la conception et la modélisation de bâtiments aux Pays-Bas. La société a réalisé un chiffre d'affaires de 19,4 millions d'euros en 2019.

À propos du Groupe MONNOYEUR

Le GROUPE MONNOYEUR, entreprise familiale fondée en 1906, fournit à ses clients des secteurs de la Construction et de l'Industrie, des machines et des solutions de manutention efficaces et productives - à travers les réseaux de distribution BERGERAT MONNOYEUR, APROLIS et IPSO. Par ailleurs, le GROUPE MONNOYEUR accompagne ses clients pour répondre à leurs enjeux d'approvisionnement énergétique et de numérisation à travers ses filiales dédiées ENERIA et ARKANCE. Le groupe, qui a réalisé un chiffre d'affaire supérieur à 2 Milliards € en 2019, opère dans 15 pays et emploie plus de 6.200 personnes.

À propos d'ARKANCE

La proposition de valeur d'ARKANCE est d'accompagner ses clients dans leur transition digitale à travers un réseau européen d'experts. Avec 530 collaborateurs répartis en 4 divisions - ARKANCE SYSTEMS, ARKANCE OPTIMUM, ALLTERRA et SITECH - le groupe s'associe à des leaders mondiaux, notamment AUTODESK & TRIMBLE - pour distribuer et mettre en œuvre des solutions dédiées à l'optimisation de toutes les phases du cycle de vie des projets, facilitant les échanges entre les bureaux et les chantiers.

À propos d'ARKANCE SYSTEMS

Au sein du groupe ARKANCE, ARKANCE SYSTEMS s'attache à fournir une expertise logicielle et applicative complète pour toutes les phases du cycle de vie d'un projet. Suite à cette acquisition, ARKANCE SYSTEMS compte désormais 450 collaborateurs dont plus de 180 ingénieurs d'application au service de 65 000 utilisateurs à travers un réseau européen implanté en France, au BeNeLux, en Pologne, en Finlande, en République Tchèque, en Slovaquie et en Hongrie. Ses experts sont à l'avant-garde de tous les sujets concernant le BIM, les jumeaux numériques, l'industrie 4.0 ou l'IoT. ARKANCE SYSTEMS est revendeur AUTODESK® PLATINUM et TRIMBLE AUTHORIZED CHANNEL PARTNER sur les territoires où le groupe opère, mais également éditeur de ses propres IP sous la marque HOLIXA.

Contact presse:

Alexandre DURAND: +33 (0)6 28 47 51 04 / alexandre.durand@arkance.net